

Σε ποιες χώρες και γιατί εντοπίζεται το μεγαλύτερο πρόβλημα σήμερα

Του ΝΙΚΟΛΑΟΥ ΠΕΝΤΖΟΥ *

Η διαχρονική «επιμονή» του ΣΒΒΕ στην υγιή διεθνοποίηση των ελληνικών επιχειρήσεων και όχι στην ευκαιριακή μετεγκατάστασή τους στις γειτονικές μας βαλκανικές χώρες, δυστυχώς δικαιώνεται σήμερα στην περίοδο της παγκόσμιας οικονομικής κρίσης.

Σήμερα, παρά την οικονομική κρίση, οι Βορειοελλαδίτες επιχειρηματίες εξακολουθούν να δίνουν το «παρών» στις αγορές των Βαλκανίων, καθώς πιστεύουν στην οικονομική προοπτική και ανάπτυξη των χωρών αυτών, και γι' αυτό εξακολουθούν ακόμη και σήμερα να βρίσκονται στις πρώτες θέσεις των ξένων επενδυτών στις γειτονικές χώρες. Όμως, το γενικότερο φαινόμενο της οικονομικής κρίσης έχει επιτρέψει σαφώς τις αγορές αυτές, σε μεγαλύτερο βαθμό τις αγορές της Βουλγαρίας και της Ρουμανίας και σε μικρότερο τις αγορές των δυτικών Βαλκανίων.

Στα δυτικά Βαλκάνια, δηλαδή σε Αλβανία, Σερβία και Βοσνία - Ερζεγοβίνη, το φαινόμενο της οικονομικής κρίσης δεν είναι έντονο, με αποτέλεσμα οι επιχειρήσεις μέλη του ΣΒΒΕ που έχουν θυγατρικές σε αυτές τις χώρες να εργάζονται σχεδόν χωρίς πρόβλημα. Αντίθετα, το πρόβλημα εντοπίζεται στη Βουλγαρία και στη Ρουμανία, οι οποίες είναι χώρες που ήταν περισσότερο εκτεθεμένες στην οικονομική κρίση. Στις χώρες αυτές υπάρχει πτώση των πωλήσεων από 30% - 50%, και με ότι αυτό συνεπάγεται, λόγω της μειωμένης ζήτησης. Μάλιστα, τα μεγαλύτερα ποσοστά πτώσης ζήτησης εντοπίζονται, όπως άλλωστε και στη χώρα μας, στον κλάδο των δομικών υλικών, λόγω της μειωμένης οικοδομικής δραστηριότητας.

Προφανώς η ανάπτυξη στα Βαλκάνια είναι μειωμένη λόγω της οικονομικής κρίσης, άλλω-



REUTERS

«Η οικονομική κρίση είναι πρόσκαιρο φαινόμενο και πιστεύω ότι οι ελληνικές επιχειρήσεις με θυγατρικές στα Βαλκάνια θα τα καταφέρουν», εκτιμά ο πρόεδρος του ΣΒΒΕ, κ. Νικ. Πέντζος

στε δεν θα μπορούσε να είναι διαφορετικά, αλλά πιστεύουμε ότι με τη λίξη της κρίσης οι αγορές αυτές θα ανακάμψουν και θα αναπτυχθούν ταχύτατα. Βεβαίως, όσες ελληνικές επιχειρήσεις δεν στηρίχθηκαν από την αρχή σε υγείς βάσεις και σε ορθολογιστική ανάπτυξη, είμαι βέβαιος ότι σήμερα αποτελούν αδύναμους επιχειρηματικούς κρίκους και δεν θ' αντέχουν την πίεση από τον ανταγωνισμό και τις επικρατούσες οικονομικές συνθήκες. Γ' αυτό είμαι βέβαιος ότι θα δυσκολευτούν να επιβιώσουν.

Από την άλλη μεριά, όμως, όσες επιχειρήσεις επέλεξαν να τοποθετηθούν στις αγορές αυτές νωρίς και οι επιχειρηματικές τους κινήσεις ήταν σωστά σχεδιασμένες, είναι βέβαιο ότι θα εξακολουθήσουν να δραστηριοποιούνται στις αγορές αυτές και να επενδύουν στην ευρύτερη περιοχή. Πιστεύω ότι θα είναι αυτές που θα καρπωθούν

και τα επιχειρηματικά οφέλη μετά τη λίξη της παγκόσμιας οικονομικής κρίσης.

Στον ΣΒΒΕ πιστεύαμε και εξακολουθούμε να πιστεύουμε ότι τα Βαλκάνια αποτελούν επενδυτική ευκαιρία για τις ελληνικές επιχειρήσεις, αφού το βασικό πλεονέκτημα της γειτνίασης και της ψυχολογικής συγγένειας με τις αγορές αυτές επιτρέπει στους Ελληνες επιχειρηματίες να αισθάνονται ασφαλείς με την παρακολούθηση των επενδύσεών τους.

Σε κάθε περίπτωση, η οικονομική κρίση είναι πρόσκαιρο φαινόμενο και πιστεύω ότι οι ελληνικές επιχειρήσεις με θυγατρικές στα Βαλκάνια θα τα καταφέρουν.

Τελικά, πιστεύω ότι το στοιχημα της ανάπτυξης των Βαλκανίων όχι μόνο δεν έχει χαθεί, αλλά αντίθετα μπορεί στο άμεσο μέλλον να δώσει διέξοδο και υποδοχή σε πολλά επιχειρηματικά σκέδια Ελλήνων και ειδικά Βορειοελλαδίτων επιχειρηματιών.

* Ο κ. Πέντζος είναι πρόεδρος Συνδέομου Βιομηχανίων Βορείου Ελλάδος.